



Reporta

"Elevamos nuestro *backlog* de S/.900 a S/.1,400 millones"

Ernesto Tejeda, presidente del directorio de Obrainsa, comenta los resultados del proceso de diversificación de la empresa en un contexto de desaceleración económica y detalla los objetivos de su nuevo plan al 2021

¿Qué resultados han obtenido de su plan de diversificación iniciado hace unos años?

Si bien en cuanto a facturación alcanzamos un nivel similar al de los dos años anteriores [S/.500 millones], el incremento aproximado de S/.900 millones a S/.1,400 millones en nuestro *backlog* ha sido lo más importante. Con éste iniciamos el nuevo plan quinquenal al 2021, que nos permite tener asegurada una facturación de S/.712 millones para el 2016 y S/.450 millones para el 2017. El resto se distribuirá entre el 2018 y el 2019. Ello sin contar lo que nos adjudiquemos en esos años.

¿Qué metas se han trazado en este nuevo plan?

Planeamos mantener el *backlog* en alrededor de S/.1,500 millones. En cuanto a la facturación, el primer objetivo es alcanzar los S/.1,000 millones en contrata pública y privada. El segundo, que dependerá de las concesiones que nos adjudiquemos, es elevar la facturación anual a US\$1,000 millones. Las concesiones serán nuestro principal motor de crecimiento.

¿Cuáles son sus principales proyectos?

La ampliación de la Universidad Peruana Cayetano Heredia y la construcción tanto de la nueva sede de la Sunat como del nuevo hospital Hermilio Valdizán en Huánuco. También las obras del proyecto hidroeléctrico del Alto Piura y las concesiones de las carre-

teras Nuevo Mocupe-Cayalti-Oyotún y Matarani-Punta Bombón.

¿En qué próximas licitaciones participarán?

Sin duda en los nuevos tramos de la Longitudinal de la Sierra y del Metro de Lima. En esta última participaremos como socio local de un consorcio.

¿Continuarán con su internacionalización iniciada en el 2015?

Sí. Ingresamos a Bolivia el año pasado, y ya hemos evaluado dos proyectos, valorizados en más de US\$50 millones. Esperamos concretar el primer acuerdo en los próximos meses. Además nos interesa Colombia en rubros relacionados al sector eléctrico. ■

Distribución de la facturación

Por cada línea de negocio de Obrainsa

